



# Forrester Total Economic Impact™ von Showpad

## ZUSAMMENFASSUNG

Das Interesse an Sales Enablement ist in den letzten Jahren sprunghaft angestiegen. Viele Unternehmen haben erkannt, wie wichtig Sales-Enablement-Prozesse für die Beschleunigung von Verkaufszyklen und die Schaffung ansprechender Käuferlebnisse sind.

Aber welche messbaren Ergebnisse kann Sales Enablement wirklich erzielen? Um diese Frage nachweislich beantworten zu können, beauftragte Showpad im März 2020 das weltweit führende Forschungs- und Beratungsunternehmen **Forrester Consulting mit der Durchführung einer Total Economic Impact™ -Studie**. Forrester befragte zunächst zwei Showpad-Kunden und führte auf Basis der gewonnenen Erkenntnisse eine Studie durch, um die Auswirkungen der Nutzung unserer Plattform zu messen.

**Nachfolgend haben wir die wichtigsten Ergebnisse der Forrester TEI-Studie für Sie zusammengefasst:**

### 516% ROI

Forrester analysierte die, mit der Einführung von Showpad verbundenen, Kosten einschließlich Lizenzierung, Schulung und Implementierung über drei Jahre. Stellt man diese den Vorteilen der Plattform gegenüber, ergibt sich eine Kapitalrendite (ROI) von 516%.

### 10% UMSATZSTEIGERUNG

Da Showpad jedem Verkäufer die richtigen Informationen, zur richtigen Zeit an die Hand gibt, prognostiziert Forrester eine Umsatzsteigerung von 10% pro Vertriebsmitarbeiter. Die Plattform spart den Vertriebsmitarbeitern Zeit, indem relevante Inhalte individuell angepasst sowie schnell und einfach zugänglich gemacht werden können - und das von jedem beliebigen Gerät und Ort aus. Vertriebsmitarbeiter können mit Showpad noch effizienter arbeiten, da Sie dank regelmäßiger Schulungen und relevanter Inhalte über die notwendige Unterstützung verfügen, um Kundenerwartungen immer wieder aufs Neue zu übertreffen.

### 25% KÜRZERE EINARBEITUNGSZEIT

Die Showpad-Plattform unterstützt die schnelle Einarbeitung neuer Mitarbeiter durch die Optimierung von Onboarding, Schulung und Coaching. Forrester errechnete, dass Showpad die Einarbeitungszeit um 25% reduziert. Da Schulungsmaterialien skalierbar und auf jedem Gerät verfügbar sind, können neue Mitarbeiter außerdem überall und jederzeit darauf zugreifen.

### 25% PRODUKTIVITÄTSSTEIGERUNG

Showpad hilft Vertriebs- und Marketing-Teams dabei effizienter zusammenzuarbeiten. Die Forrester-Studie zeigt, dass die Produktivität von Marketing-Teams durch die Nutzung der Plattform um 25% ansteigt. Alle Verkaufsmaterialien sind an einem einzigen Ort zu finden. Dadurch ist es einfacher denn je, auf Inhalte zuzugreifen sowie diese zu aktualisieren und zu teilen. Leistungsstarke Analysefunktionen identifizieren die wirkungsvollsten Inhalte, was Marketingexperten dabei hilft sich nur noch auf relevante Materialien zu fokussieren.

## BESSERE KUNDENERFAHRUNGEN

Showpad macht es Vertriebsmitarbeitern leicht, ihren Kunden bessere, individuellere Informationen zu liefern. Das stärkt die Beziehung zum Kunden, spart ihm Zeit und erleichtert seinen Entscheidungsprozess.

## BESSERE ZUSAMMENARBEIT VON VERTRIEB UND MARKETING

Showpad optimiert Arbeitsprozesse und verbessert die Zusammenarbeit zwischen Vertrieb und Marketing. Leistungsstarke Analysefunktionen helfen beiden Teams, wirkungsvolle Inhalte entlang des gesamten Verkaufszyklus zu erstellen.

## VOLLKOMMENE FLEXIBILITÄT

Mit einer einzigen Plattform, die Onboarding-, Vertriebs-, Marketing-, Schulungs- und Coaching-Tools mit leistungsstarken Analysefunktionen und künstlicher Intelligenz kombiniert, ist Showpad äußerst flexibel und kann ganz individuell nach den Anforderungen von Marketing- und Vertriebsteams gestaltet werden.

## Das sagen unsere Kunden über die Plattform:

**Produkt -Marketing  
Direktor,  
Technologiebranche**

“Die Einarbeitungszeit neuer Mitarbeiter konnte um einen Schätzwert von rund 20-30% reduziert werden. Auch die Ausbilder verzeichnen eine Zeitersparnis von etwa 20%”

“Wir konnten sowohl unsere Verkaufszyklen, als auch die Einarbeitungszeit neuer Mitarbeiter maßgeblich verkürzen.”

“Da wir alle unsere Inhalte nun an nur einem einzigen Ort sammeln und aktualisieren können, ist die Plattform auch für unser Marketing-Team enorm wertvoll.”

**Manager Globales  
Sales Enablement,  
Medizintechnikbranche**

## Sie möchten die Studie im Detail lesen?

Laden Sie sich kostenlos die vollständige Forrester Total Economic Impact™-Studie auf Englisch herunter.

[Herunterladen](#)